



OE Germany ist ein junges und wachstumsstarkes mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz in Esslingen am Neckar. Wir sind die Spezialisten, wenn es um den globalen Vertrieb von schweren Komponenten und Ersatzteilen für Diesel- und Gasmotoren im Bereich der Nutzfahrzeuge und der Industrie geht. Unsere Komponenten und technischen Lösungen werden weltweit in über 140 Ländern unter unserer eigenen Marke „OE Germany“ vertrieben und eingesetzt. Für die Betreuung anspruchsvoller Aufgaben suchen wir in Esslingen ab sofort einen

Sales Manager / Verkäufer im internationalen Vertrieb (m/w/d) in Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Übernahme eines eigenen Kundenstammes und die weitere Entwicklung von Kundenbeziehungen
- Nach einer erstklassigen Einarbeitung, eine selbstständige internationale Marktbetreuung mit Umsatz- und Zielverantwortung
- Betreuung von Key-Account Kunden
- Generierung von Verkaufserfolgen durch eine optimale Kundenbetreuung
- Regelmäßige Kundenbesuche für noch engere Kundenbeziehungen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und durch regelmäßigen Kundenbesuche

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung wie beispielsweise Groß- und Außenhandelskaufmann oder ein abgeschlossenes Hochschulstudium im technischen Verkauf.
- Sie weisen einschlägige Berufserfahrung im technischen Vertrieb im Automotive NFZ Bereich auf.
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft
- Versierter Umgang mit MS-Office und einem gängigen ERP-System, idealerweise mit Navision
- Sie bringen Spaß an einer selbstständigen Arbeitsweise sowie der persönlichen Kundenbetreuung mit und überzeugen durch Verkaufsabschlüsse, Ihre hohe Kundenorientierung und Ihr verbindliches Auftreten.

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen einen sicheren und auf Dauer angelegten Arbeitsplatz und ein äußerst abwechslungsreiches und spannendes Aufgabengebiet in einem international agierenden Unternehmen. Eine umfassende und sorgfältige Einarbeitung stellen wir selbstverständlich zu jedem Zeitpunkt sicher.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige vollständige Bewerbung unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail oder auf dem Postweg.